

Fernando José Gómez Döll

E-mail: eco.austral@hotmail.com

Teléfono: +56995488744

Dirección: Camino Villarrica - Loncoche, Km.9.5 , Parcela Los Maños., Villarrica, La Araucanía, Chile



Género: Masculino

RUT: 11.472.363-0

Nacionalidad: Chilena

Edad: 50 años

Estado Civil: Soltero(a)

Presentación

Mi nombre es Fernando Gómez Döll, tengo 50 años, soy Técnico Agrícola con mención en: Ganadería, Frutales, Cultivos y vides. Me he desarrollado laboralmente en dos ámbitos: Retail (Empresas de consumo masivo) y Agricultura (Administración de fundos). Resido en la IX región de la Araucanía, pero no tengo ningún problema en cambiarme de región. Soy católico, hombre de familia, tengo una hija maravillosa y cuando tengo tiempo me gusta practicar algún deporte.

REFERENCIAS: Sr. Marcelo Salas M., Jefe de ventas (Soprole), canal tradicional o ruta. F: 971401196

Experiencia Laboral

Situación Laboral:

Con trabajo

Años de Experiencia:

20

Experiencias

01/2019 - A la fecha

Inversiones Montreal Ltda. / Holding Empresas Martabid

Actividad de la empresa:	Agrícola / Ganadera
Cargo:	Administrador General
Jerarquía del cargo:	Jefe
Personal a Cargo:	5
Tipo de Trabajo:	Jornada Completa
Tipo de Cargo:	Jefe Área/Sección/Depto./Local
Área de desempeño:	Agronomía
Responsabilidades y Logros:	Administrador Gral., Liderando cuatro predios en la novena Región de la Araucanía (Pucón, Villarrica , Labranza y Lautaro). Generación de Praderas : 80 Hás. de Ballica (One 50) con Trébol Rosado, Generación de 3 Hás. de Pasto Alfombra (Pastelón) , Mantención de 140 Madres (Angus Negro y Rojo). Total de Hás. bajo esta Administración 160. Obtención de 1.342 bolos en 60 Héctareas más 2.000 fardos en 9 Héctareas en un solo corte. En cuanto a gestión recibí la empresa con pérdidas que superaban los 80 millones de pesos, aunque tuve que incurrir en una inversión no menor (encalar, empastar, fertilizar, generar 30.000 mt ² de pasto alfombra, etc...), he logrado bajar considerablemente estas pérdidas, llegando a mediano plazo a números azules.

02/2018 - 03/2018

Agrícola Caracol Ltda

Actividad de la empresa:	Agrícola / Ganadera
Cargo:	ADMINISTRADOR GENERAL
Tipo de Trabajo:	Jornada Completa
Tipo de Cargo:	Jefe Área/Sección/Depto./Local

Área de desempeño: Agronomía
Responsabilidades y Logros: Administrador Fundo en San Pablo (Osorno), Predio de 200 Héctareas con 470 vacas en leche, sistema intensivo (Patos de alimentación), riego de maíz silero con carrete (50 Hás.), riego de praderas con sistema Kline, manejo de personal, reportes administrativos, manejo de indicadores, manejo de presupuestos, planificación predial, predio de Don Gonzalo Vial Concha.

03/2005 - 09/2017

Inmobiliaria Santa Elvira (Fundo IX Región), IX la Araucanía

Actividad de la empresa: Agrícola / Ganadera
Cargo: ADMINISTRADOR GENERAL
Personal a Cargo: 10
Tipo de Trabajo: Jornada Completa
Tipo de Cargo: Jefe Área/Sección/Depto./Local
Área de desempeño: Agronomía
Responsabilidades y Logros: Administración general predio de 200 Héctareas en la IX Región de la Araucanía, dedicado a la crianza, engorda y leche de ganado overo colorado (150 madres), manejo plan de explotación, manejo de personal, manejo control de producción, venta de ganado, manejo de alimentación y engorda de ganado, manejo de presupuestos.

11/2002 - 12/2004

Parmalat Chile - Calan

Actividad de la empresa: Retail
Cargo: JEFE DE VENTAS
Personal a Cargo: 25
Tipo de Trabajo: Jornada Completa
Tipo de Cargo: Jefe Área/Sección/Depto./Local
Área de desempeño: Comercial
Responsabilidades y Logros: Estuve a cargo de la relación comercial con grandes cadenas de supermercados (Jumbo, Santa Isabel, Unimarc) a nivel nacional, liderando la fuerza de venta y distribución: Vendedores, Reponedores y Distribución.
Cumpliendo efectivamente los planes de desarrollo con las diferentes cadenas, los cuales se cerraban año a año, con el propósito de rentabilizar cada una de las líneas de productos, para así cumplir con las metas comerciales otorgadas directamente por la gerencia general de la compañía. Empresa de Don Carlos Heller Solari.

01/2000 - 10/2002

Soprole S.A.

Actividad de la empresa: Consumo masivo
Cargo: Key Account Manager
Tipo de Trabajo: Jornada Completa
Tipo de Cargo: Ejecutivo Senior
Área de desempeño: Ventas
Responsabilidades y Logros: Cuentas: UNIMARC a nivel nacional, LAS BRISAS a nivel nacional, TELEMERCADOS EUROPA a nivel nacional, AHORROMAX, SAN FRANCISCO, MONTECARLO.
Muy buen desempeño, logrando rentabilizar cada una de las líneas de producto, buenos porcentajes de cobertura, ventas positivas, buenos planes de desarrollo (acuerdos comerciales que involucran lay-out, espacios, flujos, exhibiciones, inversiones, etc...); con la cadena más importante (UNIMARC), se logró lay-out propio, lo que nunca se había logrado, con mínima inversión, casi nula, aumentando significativamente las ventas, con márgenes bastante apetecibles.

06/1999 - 12/1999

Soprole S.A.

Actividad de la empresa: Consumo masivo
Cargo: Key Account Manager

Tipo de Trabajo: Jornada Completa
Tipo de Cargo: Ejecutivo Cuenta
Área de desempeño: Ventas
Responsabilidades y Logros: K.A.M (Sector Oriente de Santiago)
Al recibir el sector, este se encontraba con resultado de ventas negativo(numeros rojos), en 7 meses logre ganar el concurso de ventas dos veces, dejando el sector con resultados positivos(números azules); esto me significo un ascenso en la compañía.

05/1998 - 05/1999

Soprole S.A.

Actividad de la empresa: Consumo masivo
Cargo: Key Account manager
Tipo de Trabajo: Jornada Completa
Tipo de Cargo: Ejecutivo Cuenta
Área de desempeño: Ventas
Responsabilidades y Logros: Area Grandes Consumidores o Food Service, asignación de diferentes carteras, entre las cuales se destaca: Pastelerías en todo Santiago, Hoteles cinco estrellas y Restaurantes en todo Santiago (Horeca), conocimiento de Sodexo, Central de Restaurantes, Mc Donalds, Gatsby, Ventas a Industriales (Suero, Leche en polvo, etc...). Muy buen desempeño, entre los logros obtenidos se encuentra la inclusión de crema fresca (materia prima), en la sección pastelería de la cadena D&S. crema: uno de los productos más rentables de la compañía;
Se firmarán importantes planes de desarrollo en el area de Hoteles y Restaurantes y se recupero una de las pastelerías mas importante del Pais (Pastelería Mozart), esto me significo un ascenso dentro de la compañía.

02/1997 - 03/1998

Banco de Chile

Actividad de la empresa: Banca / Financiera
Cargo: Ejecutivo Dpto. Capacitación
Tipo de Trabajo: Jornada Completa
Tipo de Cargo: Encargado
Área de desempeño: Recursos Humanos
Responsabilidades y Logros: Muy buen desempeño, Cumplimiento efectivo de todos los cursos encomendados a este para el personal del banco (Agentes, Jefes de operaciones, etc..)

02/1995 - 12/1996

Agrícola y Ganadera Pel y Car Ltda

Actividad de la empresa: Agrícola / Ganadera
Cargo: Administrador general
Tipo de Trabajo: Jornada Completa
Tipo de Cargo: Administrador
Área de desempeño: Administración
Responsabilidades y Logros: Muy buen desempeño
Manejo de Personal
Logro de Objetivos
Cumplimiento de metas

Antecedentes Académicos

Nivel máximo de Estudios

Nivel máximo de Estudios: Técnico profesional superior

Estudios Superiores
